

## PENDAMPINGAN MAHASISWA KEPADA WARGA DESA BABADSARI DALAM MELAKUKAN INOVASI PRODUK DAN PEMASARAN UMKM OPAK SINGKONG

N Salsa Maulidhita Hapeni<sup>1</sup>, Ifah Khofifah<sup>2</sup>, Ismi Widyaningrum<sup>3</sup>

<sup>1,2,3</sup>STKIP Syekh Manshur

Surel: maulidhitasalsa@gmail.com<sup>1</sup>, ifahkhofifah488@gmail.com<sup>2</sup>, ismiw3009@gmail.com<sup>3</sup>

| Informasi Artikel   | ABSTRAK   |
|---|---|
| <b>Sejarah Artikel:</b><br>Dikirim: 11-11-2025<br>Perbaikan: 15-12-2025<br>Diterima: 09-01-2026           | <p>Kegiatan Kuliah Kerja Nyata (KKN) di Desa Babadsari mengungkap permasalahan utama yang dihadapi pelaku Usaha Mikro, Kecil, dan Menengah (UMKM) lokal, yakni stagnasi pemasaran produk olahan singkong berupa opak. Meskipun memiliki potensi bahan baku yang melimpah, produk opak singkong cenderung kurang diminati pasar karena keterbatasan inovasi dan strategi pemasaran yang konvensional. Untuk mengatasi hal tersebut, mahasiswa KKN menawarkan dua solusi utama: inovasi produk melalui pengembangan varian opak singkong dengan campuran ubi ungu, serta peningkatan kapasitas masyarakat melalui pelatihan strategi pemasaran. Inovasi produk bertujuan menambah nilai jual dari segi rasa, warna, dan tampilan, sedangkan pelatihan mencakup pengemasan menarik, branding, serta pemanfaatan media sosial dan platform digital. Kegiatan ini diharapkan mampu mendorong pertumbuhan UMKM lokal serta meningkatkan daya saing produk opak singkong khas Desa Babadsari di pasar yang lebih luas.</p> |
| <b>Kata Kunci:</b><br>Produk opak, inovasi<br>Produk, singkong, strategi<br>pemasaran, desa mandiri.<br>. |   |
| Corresponding Author: N Salsa Maulidhita Hapeni dkk.  |   |

### PENDAHULUAN

Untuk meningkatkan usaha dan mengurangi pengangguran di suatu wilayah, usaha mikro, kecil, dan menengah (UMKM) sangat berperan dalam pembangunan daerah. Jika proses bisnis berjalan dengan lancar dan memungkinkan pekerja memaksimalkan tingkat produktivitas mereka, usaha tersebut dapat dianggap berkembang baik. Selain itu, Badan Usaha Mikro, Kecil, dan Menengah (UMKM) membutuhkan strategi untuk mencapai sasarannya dan memiliki kontrol yang baik (Muhammad et al., 2021). Usaha mikro, kecil, dan menengah (UMKM) juga dapat berkembang dengan baik apabila bahan baku lokal melimpah dan mudah diakses. Hal ini tidak hanya mengurangi biaya produksi, tetapi juga meningkatkan identitas produk dengan ciri khas lokal. Di Desa Babadsari, misalnya, singkong adalah komoditas unggulan yang diolah menjadi berbagai produk. Singkong (*Manihot esculenta*) merupakan tanaman umbi yang kaya akan karbohidrat, terutama pati, dan menjadi salah satu bahan pangan pokok di berbagai daerah tropis, termasuk Indonesia (FAO, 2020). Tanaman ini mudah dibudidayakan dan memiliki banyak manfaat, baik sebagai makanan pokok maupun bahan baku olahan pangan. Secara ekonomis, singkong merupakan komoditas yang berpotensi meningkatkan pendapatan masyarakat, terutama jika diolah menjadi produk bernilai tambah (BPS, 2022). Singkong juga termasuk salah satu tanaman pangan strategis di Indonesia yang memiliki peran penting dalam ketahanan pangan dan ekonomi lokal.

Di Desa Babadsari sendiri, potensi utama yang dimiliki terletak pada hasil pertanian singkong. Singkong menjadi bahan baku yang melimpah dan mudah diakses oleh masyarakat setempat, sehingga mendorong lahirnya berbagai produk olahan, salah satunya opak singkong. Produk ini tidak hanya menjadi makanan khas yang digemari, tetapi juga telah berkembang menjadi UMKM utama yang menopang perekonomian desa. Dengan pengelolaan yang tepat, inovasi produk, dan strategi pemasaran yang efektif, opak singkong memiliki peluang besar untuk menembus pasar yang lebih luas sekaligus meningkatkan kesejahteraan masyarakat.

Untuk meningkatkan nilai tambah dan mendorong potensi ekonomi masyarakat, singkong diolah menjadi makanan khas seperti enye-enye, opak, ketimus, getuk, dan produk turunannya. Dari berbagai jenis olahan tersebut, opak menjadi salah satu produk yang paling banyak diproduksi oleh masyarakat karena proses pembuatannya yang sederhana dan bahan baku yang mudah diproses. Pengolahan singkong menjadi opak dilakukan secara tradisional dengan melibatkan keterampilan ibu rumah tangga dan kelompok usaha kecil di desa. Hal ini telah menjadi mata pencaharian masyarakat Desa Babadsari. Oleh sebab itu, UMKM opak singkong perlu dikembangkan untuk meningkatkan kemajuan desa dalam sektor perekonomian. Pemanfaatan singkong sebagai bahan baku utama dipilih karena tanaman ini tumbuh dengan mudah, memerlukan perawatan minimal, dan sesuai dengan kondisi tanah serta iklim tropis (Suryani & Handayani, 2021). Selain itu, singkong memiliki nilai ekonomi yang cukup tinggi karena harganya relatif stabil dan ketersediaannya melimpah sepanjang tahun.

Di Desa Babadsari, opak singkong merupakan makanan ringan tradisional berbahan dasar singkong yang mengalami berbagai inovasi dalam pengolahan. Opak singkong memiliki potensi besar sebagai produk unggulan UMKM daerah. Keunggulan utama opak singkong terletak pada kandungan karbohidrat singkong yang berkisar antara 30–40% dalam bentuk pati (amilosa dan amilopektin) yang memungkinkan produk memiliki tekstur dan cita rasa khas yang disukai masyarakat (Winarno, 2019). Selain diolah menjadi opak dengan cita rasa original, masyarakat Desa Babadsari juga pernah mengembangkan varian opak inovatif, seperti opak rasa balado dan opak berbentuk koin. Inovasi ini bertujuan meningkatkan daya tarik konsumen dan memberikan nilai tambah pada produk tradisional. Namun, inovasi produk tersebut belum berdampak signifikan terhadap peningkatan penjualan. Oleh karena itu, solusi yang ditawarkan adalah peningkatan strategi pemasaran dengan memberikan pemahaman dan keterampilan baru kepada masyarakat, khususnya dalam pemasaran produk olahan tradisional agar mampu menembus pasar yang lebih luas (Taufik et al., 2023).

Dalam aspek teknologi, proses produksi masih menggunakan peralatan manual sehingga kapasitas produksi terbatas. Dari sisi pemasaran, penjualan masih bersifat tradisional dan mengandalkan pembeli yang datang langsung ke lokasi produksi. Kondisi ini menjadi salah satu faktor penghambat perkembangan usaha opak singkong di Desa Babadsari. Oleh karena itu, diperlukan strategi pengembangan UMKM yang memperhatikan kekuatan, kelemahan, peluang, dan ancaman usaha agar dapat bertahan dan berkembang.

## METODE PELAKSANAAN

Pada tahapan terakhir, kegiatan workshop tentang strategi pemasaran dan pemanfaatan media sosial dilakukan untuk meningkatkan kapasitas pelaku UMKM dalam pemasaran digital, seperti penggunaan media sosial dan platform e-commerce (Taufik et al., 2023). Hasil kegiatan menunjukkan bahwa pemanfaatan teknologi digital berpotensi besar dalam meningkatkan daya saing produk opak singkong. Kegiatan ini dilakukan dengan menggunakan metode partisipatif dan penyuluhan kepada masyarakat setempat dan juga pengadaan workshop tentang pemasaran produknya untuk memberikan pemahaman baru kepada masyarakat yang ada di babadsari agar produk dapat tembus pasar. Uji coba pembuatan dilakukan di kp. Limuspiit di salah satu rumah warga yang juga memproduksi opak singkong. Karena mayoritas masyarakat di sini adalah para pelaku umkm yg memproduksi opak otomatis menjual opak menjadi mata pencaharian mereka. Namun, penjuala belum stabil dan pasti karna pemasaran yang kurang dan stagnan. Oleh karena itu, strategi pemasaran dibutuhkan (1) Langsung dilakukan pemeriksaan di tempat produksi opak untuk mengetahui kondisi di lokasi. Data mengenai proses produksi, jenis varian produk, sistem pemasaran, dan masalah yang diajukan oleh pemilik usaha dikelola (2) Diadakan wawancara dengan para pengrajin opak dan pemangku kepentingan masyarakat untuk mendapatkan informasi yang lebih dalam. Selain itu, diadakan forum diskusi raya (FGD) untuk mengeksplorasi aspirasi masyarakat dan potensi ide inovatif; (3) Kegiatan dilanjutkan dengan melakukan pelatihan yang meliputi teknik inovasi produk (varian rasa, bentuk, dan pengemasan), penggunaan bahan alami sebagai pewarna dan pengawet, strategi pemasaran digital dan branding produk, manajemen sederhana (pencatatan keuangan, modal kerja, dan pengelolaan stok); (4) Bersama kelompok ibu rumah tangga dan pengrajin, dilakukan pembuatan opak inovatif dengan varian baru dan pengemasan menarik. Produk hasil inovasi kemudian dipengujian di lingkungannya untuk mendapatkan tanggapan langsung dari konsumen; (4) Produk hasil inovasi dilunasi menggunakan cara tradisional dan digital. Pemasaran digital dilakukan melalui media sosial dan platform e-commerce lokal, sementara pemasaran langsung dilakukan melalui bazar desa, koperasi, dan jaringan mitra warung.

## HASIL DAN PEMBAHASAN

Setelah melakukan pendekatan dan penyuluhan di salah satu pembuat opak di Kp. Limuspiit dan terdapat adanya keluhan tentang pemasaran opak di desa babadsari, karna kelemahan dalam proses penjualan yang di lakukan masih menggunakan sistim Borongan dan pemasarannya belum meluas hanya sampai keluar desa, tidak ada hubungan kerjaa sama dengan investor lain dan tidak pernah mempromosikan produk yang mereka buat, karna produk yang di buat masih berkeliaran di situ-situ saja belum sampai keluar kota. Serta produk yang mereka buat bentuk dan rasanya sama saja tidak ada perubahan sama sekali.

Inovasi produk opak yang akan di kembangkan oleh Mahasiswa KKN Kelompok 06 Babadsari, kepada masyarakat dilakukan dengan terjun langsung ke rumah pembuat opak yang berada di kp.Limus piit, dan turut serta membantu dalam proses produksin dan pemasarannya. Menggunakan pendekatan partisipatif dan penyuluhan kepada masyarakat setempat, mahasiswa melibatkan masyarakat melalui kegiatan berdiskusi tentang invoasi produk opak dengan campuran bahan lain agar lebih menarik dan bervariasi dan menciptakan rasa baru. Singkong dan ubi ungu dapat di gabungkan untuk menjadi bahan utama dalam pembuatan opak, penggabungan dari dua umbi-umbian tersebut akan menciptakan warna opak yang lebih menarik, opak yang hanya mnegggunakan singkong saja biassanya berwarna putih, Ketika di gabungkan dengan ubi ungu opak tersebut menghasilkan warna yang menarik, karna ungu dari ubi akan menutupi warna putih singkong tersebut, , karna kebanyakan para pembuat opak di desa babadsari hanya menggunakan bahan utamanya yaitu singkong, maka dari itu tujuan mahasiswa mengajak para pembuat opak untuk berkerja sama menciptakan hal baru yang belum pernah di coba, yaitu membuat opak ubi ungu, opak yang di hasilkan dari ubi ungu akan menciptakan warna yang ungu dan dapat menarik perhatian para pembeli karna keuniakan dan dan dapat menghasilkan cita rasa yang berbeda dari opak yang hanya menggunakan singkong saja.

Pada tahapan awal dalam melaksanakan inovasi produk opak yang ada di desa babadsari yang bahan dasarnya dari singkong, Di desa babadsari banyak sekali Masyarakat yang menjadi petani singkong, lalu hasil dari tani tersebut singkong dibuat menjadi berupa olahan makanan tradisional yaitu opak, di desa ini pembuatan opak singkong sudah di lakukan sejak lama, akan tetapi dari dahulu sampai dengan sekarang Masyarakat setempat hanya membuat produk opak dengan rasa yang orginal, yaitu singkong yang di kukus lalu di tumbuk dan di berikan sedikit garam, agar opak tidak terlalu hambar saat di makan, akan tetapi dengan berjalannya waktu dan zaman ternyata olahan opak juga bisa di modifikasi dengan rasa yang baru akan tetapi tidak menghilangkan rasa khas opak pada umumnya.

Pada tahapan ke dua Mahasiswa mencoba memberi masukan kepada salah satu pembuat opak di Kp. Limus piit, untuk mencoba membuat opak dari ubi ungu, namun pada saat mendengar saran dari mahasiswa beliau meragukan, karna sepengetahuan masyarakat sekitar tekstur dari ubi ungu sangat lah lembek berbeda dengan singkong, masyarakat dan pengolah opak khawatir jika saat proses penggelengan ( ubi yang sudah di tumbuk kemudia pipihkan, menggunakan kayu atau paralon kecil) odonan akan hancur dan akan sulit untuk di bentuk, namun mahasiswa tetap meyakinkan bahwasanya di daerah luar sana sudah ada yang memproduksi opak ubi ungu tersebut, setelah mendengar pernyataan tersebut warga ikut antusias untuk menoba masukan dari mahasiswa untuk membuat opak ubi ungu tersebut.

Pada tahapan ketiga Mahasiswa melakukan uji coba yang di lakukan pada Hari jumat tanggal 18 juli 2025 di kediaman ibu atiyah kp, Limus piit, desa babadsari ,berhasil sesuai harapan, yang pada awalnya masyarakat setempat meragukan masukan dari mahasiswa untuk membuat opak dari singkong yang di campur dengan ubi ungu ternyata setelah di coba hasilnya sangat memuaskan, dan dapat menarik perhatian warga setempat, karena opak ubi ungu belum pernah ada di daerah babadsari, dan dari tektur dan rasanya pun berbeda dengan opak singkong, opak ubi ungu lebih renyang dan ada manis manisnya, sedangkan opak singkong agak sedikit padat dan rasanya pun gurih.

Pada tahapan terakhir mahasiswa mengadakan kegiatan workshop tentang strategi pemasaran yang bertujuan untuk memberikan pengetahuan yang mendalam kepada masyarakat yang ada di desa babadsari serta penyuluhan tentang pemanfaatan media social dalam pemasaran produk usaha micro, kecil, dan menengah ( UMKM) untuk masyarakat khususnya pelaku UMKM agar produk opak yang mereka buat bisa berkembang dan terkenal, dengan cara melakukan penjualan online melalui medsos dan memanfaatkan penggunaan gadget, karna dengan berjalannya waktu kegiatan jual dan menjual tidak hanya di lakukan di tempat saja, akan tetapi bisa di promosikan melalui aplikasi, seperti melakukan live tiktok, daftar affiliate,

menjual di shopee atau di cerita whatsapp, facebook dan Instagram. Selain itu para pembuat opak juga harus bisa membuat atau memilih kemasan yang dapat menarik perhatian para pembeli. (Taufik et al., 2023) Kami menemukan bahwa masyarakat perdesaan babadsari, misalnya, belum memanfaatkan sepenuhnya kemajuan teknologi dan informasi saat ini. Ini terbukti dari banyaknya singkong yang mereka miliki dan kurangnya inovasi dalam pengolahan. Selama ini, singkong biasanya hanya diolah menjadi produk yang monoton seperti tape, jemblem, blendung, singkong goreng, dan kerupuk opak, sehingga kurang menarik perhatian masyarakat. Namun, jika singkong diolah dengan baik menjadi berbagai jenis produk, itu dapat menghasilkan produk yang bermutu, berkualitas, berdaya saing, dan bernilai ekonomis. Oleh karena itu, saya berpendapat bahwa masyarakat harus lebih menyadari dan memahami bagaimana mengolah singkong.

## KESIMPULAN DAN SARAN

Kegiatan pengabdian kepada masyarakat KKN-K di Desa Babadsari telah membantu pertumbuhan UMKM opak singkong, yang merupakan potensi utama desa. Produk ini memiliki cita rasa yang berbeda dan nilai gizi yang lebih baik serta daya tarik visual yang lebih baik berkat inovasi opak singkong dengan ubi ungu. Selain itu, workshop "Strategi Pemasaran Produk Real Food Berbasis Singkong dan Pemanfaatan Limbah Menuju Desa Mandiri dan Ramah Lingkungan", yang merupakan bagian dari pelatihan strategi pemasaran melalui media sosial, telah membekali pelaku UMKM dengan keterampilan praktis untuk meningkatkan jangkauan pasar, meningkatkan penjualan, dan secara bijak memanfaatkan limbah. Diharapkan bahwa kombinasi inovasi produk dan penguatan pendekatan pemasaran ini akan mampu meningkatkan daya saing opak singkong di pasar lokal dan regional serta mendorong kemandirian ekonomi masyarakat. Untuk keberlanjutan program Pelaku UMKM di Desa Babadsari disarankan untuk (1) Terus meningkatkan variasi produk olahan singkong dengan memanfaatkan bahan lokal lain yang tersedia untuk memenuhi selera pasar yang beragam; (2) Secara konsisten mengoptimalkan penggunaan media sosial sebagai alat promosi dengan mempertimbangkan konten berkualitas tinggi dan interaksi dengan pelanggan potensial; (3) Membuat usaha yang ramah lingkungan dan mendukung gagasan desa mandiri dengan mengubah limbah produksi menjadi produk bernilai guna; (4) Bekerja sama dengan pihak luar seperti pemerintah daerah, perguruan tinggi, dan lembaga yang mendukung UMKM untuk mendapatkan akses yang lebih besar ke pelatihan, permodalan, dan pemasaran.

## DAFTAR PUSTAKA

- Badan Pusat Statistik. (2022). *Statistik tanaman pangan Indonesia*. Badan Pusat Statistik Republik Indonesia.
- Food and Agriculture Organization of the United Nations. (2020). *Cassava: A guide to sustainable production*. FAO.
- Muhammad, A., Rahman, F., & Nurhayati, S. (2021). Strategi pengembangan usaha mikro, kecil, dan menengah (UMKM) berbasis potensi lokal. *Jurnal Ekonomi dan Pembangunan*, 22(2), 145–156.
- Suryani, D., & Handayani, T. (2021). Potensi singkong sebagai bahan pangan lokal dan pengembangan produk olahannya. *Jurnal Teknologi Pangan*, 12(1), 35–44.
- Taufik, R., Pratama, A., & Lestari, N. (2023). Digital marketing sebagai strategi pengembangan UMKM di pedesaan. *Jurnal Pemberdayaan Masyarakat*, 5(3), 210–220.
- Winarno, F. G. (2019). *Kimia pangan dan gizi*. Gramedia Pustaka Utama.